



ERIMA ist ein international tätiges Unternehmen, welches sich auf die Ausstattung von Sport-Vereinen / Verbänden konzentriert. Weitere Geschäftsfelder sind Veranstaltungen und die Industrie. Seit über 100 Jahren entwickeln wir Textilien und andere Produkte für diverse Sportarten und leben Multisport. Der Vertrieb läuft via Zwischenhandel. Premium-Qualität, eigenständiges Design, Innovation, Authentizität und Leidenschaft sind die Werte, die wir an unsere Produkte und an unsere eigene Arbeit anlegen.

Sind der Teamsport und der Verkauf deine Welt? Dann solltest du dich auf diese Ausschreibung bewerben:

### **Verkäufer (a) im Aussendienst (deutsch und französisch sprechend) Pensum 50 – 100%**

Zu den wichtigsten Aufgaben gehören:

- Verkauf der ERIMA Produkte an die entsprechenden Zielgruppen
- Verkaufssupport und Beratung an die Kundschaft
- Eigenständige Planung und Organisation
- Akquisen

Folgende Eigenschaften erleichtern dir die Arbeit und führen zu den Zielen:

- Hohe Belastbarkeit inkl. Freude am Reisen (Auto fahren)
- Eigenständig und Initiativ
- Aktives handeln
- Freude im Planen und Organisieren: strukturierte Arbeitsweise
- Freude im Umgang mit Menschen
- Freude im Umgang mit elektronischen Medien und digitalen Verkaufs-Instrumenten

Wenn du noch Erfahrungen im Verkauf Aussendienst und der Sport Branche mitbringst, würden wir das sehr begrüßen. Idealer Wohnort ist die Region BE / FR. Im Zentrum steht die absolute Bereitschaft.

Möchtest du diese Challenge annehmen und mit uns gemeinsam den Weg gehen?

Richte deine vollständige Bewerbung bitte an: [rene.mattmann@erima.ch](mailto:rene.mattmann@erima.ch)