



Verkäufer im Aussendienst Schweiz (m/w/d)

ERIMA ist ein international tätiges Unternehmen mit über 125 Jahren Erfahrung im Teamsport. Wir entwickeln hochwertige Textilien, Teamsportausrüstung und Accessoires für zahlreiche Sportarten und leben Multisport. In der Schweiz arbeiten wir eng mit dem Sportfachhandel sowie mit Vereinen und Verbänden zusammen. Unser Vertrieb erfolgt über unsere Fachhandelspartner. Premium-Qualität, eigenständiges Design, Innovation, Authentizität und Leidenschaft prägen unsere Produkte und unsere tägliche Arbeit.

Du liebst den Verkauf, bist gerne unterwegs und fühlst dich in der Welt des Sports zu Hause? Dann möchten wir dich kennenlernen.

Deine Aufgaben

- Betreuung und Weiterentwicklung unserer bestehenden Fachhandelspartner
- Aktive Akquise von Neukunden sowie Erschliessung neuer Marktpotenziale
- Aufbau, Betreuung und Weiterentwicklung von Vereinen und weiteren Partnern im Teamsport
- Enge Zusammenarbeit mit dem Fachhandel bei der Gewinnung und Betreuung von Vereinen
- Verkauf des ERIMA Sortiment und Beratung von individuellen Teamsportlösungen
- Selbständige Planung und Organisation der Kundenbesuche und Reisetätigkeit
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Begleitung von Kundenprojekten
- Beobachtung des Marktes sowie Erkennen neuer Verkaufs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Repräsentation der Marke ERIMA bei Kunden, Partnern und ausgewählten Veranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und dem Geschäftsleiter Schweiz

Dein Profil

- Erfahrung im Aussendienst Sport, Textil. Teamsportbereich von Vorteil.
- Freude am Verkauf, der Akquise, der Beratung und langfristiger Kundenentwicklung
- Hohe Affinität zu Sport, Vereinen und Verbänden
- Selbständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Freude am persönlichen Kundenkontakt
- Unternehmerisches Denken und Eigeninitiative
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Sicherer Umgang mit digitalen Arbeits- und Verkaufsinstrumenten
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse; Italienischkenntnisse sind von Vorteil

Was dich erwartet

Eine abwechslungsreiche Aussendienstfunktion mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum. Du betreust bestehende Kunden, entwickelst neue Geschäftsmöglichkeiten und trägst aktiv dazu bei, ERIMA im Schweizer Teamsportmarkt weiterzuentwickeln.

Wenn du den Verkauf liebst, gerne Verantwortung übernimmst und gemeinsam mit unseren Kunden und Partnern etwas bewegen möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung.

rene.mattmann@erima.ch